

WORKSHOPS CATALOGUE

Specialized Courses of Project Management and Implementation

کد دوره: TM4

کارگاه آموزشی

نکات کلیدی و تکنیک‌های برتر در

اعتبارات اسنادی و نقش بانک‌ها در اعتبار اسنادی

Key Points & Higher Techniques in Letter
Of Credits And Banking Roles In L/C



اهداف دوره

- آشنایی با نکات مهم در ارتباط با نقش بانکها در اعتبار اسنادی ، مراحل گشایش اعتبار اسنادی، تعریف اعتبار اسنادی و انواع آن ها ، مراحل خرید خارجی بصورت اعتبار اسنادی و رعایت آنها در مراحل خرید خارجی ، مغایرت در اسناد حمل و ارائه راه حل در صورت وجود و ...

مخاطبین

- مدیران عامل شرکت های بازرگانی
- مدیران و کارشناسان بازرگانی خارجی
- علاقمندانی که می خواهند حرفه ای بازرگانی خارجی را انجام دهند

پیشنیازها

- آشنایی با بازرگانی خارجی

توانایی شرکت کنندگان پس از دوره

- آشنایی با نکات کلیدی در اعتبار اسنادی و نقش بانک ها در اعتبار اسنادی ، مراحل گشایش اعتبار اسنادی و انجام آن در مراحل خرید خارجی و ...

خلاصه ای از سیلابس

- نکات کلیدی در ارتباط با اخذ پیش فاکتور از فروشنده و مفاد آن
- نقش بانک ها و حداقل و حداکثر آن ها در اعتبار اسنادی
- مراحل و اسناد گشایش اعتبار اسنادی
- تعریف اعتبار اسنادی و انواع آن
- مراحل خرید خارجی بصورت گشایش اعتبار اسنادی
- مغایرت اسنادی و ارائه راه حل در صورت وجود مغایرت
- سوئیفت و یو سی پی ۶۰۰ و ...

شرکت‌کنندگان در این دوره گواهینامه تکمیل دوره را به زبان انگلیسی از گروه آموزش و تحقیقات گروه دتما دریافت خواهند نمود.



مدت زمان برگزاری

کارگاه آموزشی : ۱ (وزه ۸ ساعت)

دریافت فرم ثبت نام: <http://www.detma.ir/Registration.pdf>



مشاورین گروه دتما آمادگی دارند تا در حیطه موضوعات این کارگاه، برای رفع مشکلات و موانع به وجود آمده در پروژه شما نقش مشاور را ایفا نمایند.

در صورت تمایل می‌توانید در این خصوص با گروه آموزش و تحقیقات دتما تماس حاصل فرمایید



پس از برگزاری هر کارگاه بسته آموزشی مربوطه شامل فیلم کارگاه، جزوات، CD و... آماده ارائه به علاقه‌مندان می‌باشد. جهت اطلاعات بیشتر به آدرس اینترنتی زیر مراجعه فرمایید:

<http://www.detma.ir/mostanadat.htm>



گروه دتما آمادگی دارد این کارگاه با دیگر موضوعات مرتبط را به صورت سفارشی (InHouse) و منطبق با حیطه کار سازمان شما در محل شما برگزار نماید.

برای کسب اطلاعات بیشتر در این زمینه به آدرس اینترنتی زیر مراجعه فرمایید:

<http://www.detma.ir/sefareshi.htm>



آقای محمود مسعودی

کارشناس رسمی دادگستری در امور اقتصادی و بازرگانی (معادل کارشناسی ارشد)

- لیسانس مدیریت بازرگانی از مدیریت دولتی
- بیش از ۲۸ سال سابقه و تجربه در امور بازرگانی خارجی
- موسس و صاحب امتیاز سایت "اولین کلینیک تخصصی بازرگانی خارجی در ایران"
- کارشناس مجری رادیو تجارت
- مشاور اقتصادی و بازرگانی بین المللی

سوابق و تجربیات کاری

- رییس اداره بازرگانی خارجی (اعتبارات اسنادی) مرکز تهیه و توزیع الکترونیک
- مدیر بازرگانی شرکت داربید
- مدیر بازرگانی شرکت شبکه انفورماتیک
- مدیر خرید و تامین داخلی و خارجی سازمان شهر و روستا
- مدیر بازرگانی شرکت پیشرو سیاحت کیش
- مشاور بازرگانی خارجی شرکت های خصوصی

سوابق و مهارت های علمی و تخصصی

- مشاور اقتصادی و بازرگانی بین المللی
- بیش از ۲۸ سال سابقه و تجربه در امور بازرگانی خارجی
- لیسانس مدیریت بازرگانی از مدیریت دولتی
- کارشناس رسمی دادگستری در امور اقتصادی و بازرگانی (معادل کارشناسی ارشد)

مدرس دروس و دوره های بازرگانی خارجی در کشور از جمله

- دانشکده اقتصاد ، دانشکده کارآفرینی ، دانشگاه امیر کبیر ، مرکز آموزش وزارت بازرگانی (موسسه مطالعات و پژوهش های وزارت بازرگانی) ، دانشگاه امیر کبیر، سازمان مدیریت صنعتی ایران، مرکز آموزش و تحقیقات صنعتی ایران، موسسه اندیشه کارآفرین پارسین، مرکز آموزش و تحقیقات صنعتی اصفهان، مرکز آموزش بازرگانی شیراز، مرکز آموزش بازرگانی استان لرستان، سازمان بازرگانی استان فارس، مرکز آموزش بازرگانی همدان، مرکز آموزش بازرگانی گیلان و...

- مسول و مشاور گروه بازرگانی مرکز آموزش بازرگانی
- مولف کتاب مدیریت خرید و سفارشات خارجی (در حال چاپ)
- مولف کتاب ۱۵۰ سوال بازرگانی خارجی (در حال تدوین)
- مولف کتاب مکاتبات بازرگانی خارجی (در حال تدوین)
- موسس و صاحب امتیاز سایت "اولین کلینیک تخصصی بازرگانی خارجی در ایران"
- کارشناس مجری رادیو تجارت
- عضو پیوسته انجمن علمی بازرگانی
- عضو پیوسته انجمن لجستیک ایران